



“ SAMEN STERK IN KOEK & BANKET”



Wil jij werken bij het snelst groeiende koekbedrijf van Europa? Vind je zowel private label als A-merk interessant? Ben jij degene die onze Accountmanagers commercieel en administratief kan ondersteunen? Dan gaan wij graag een gesprek met je aan voor de onderstaande functie binnen onze Benelux salesorganisatie.

Medewerker Sales Support BeNeLux

Fulltime

Doel van de Functie:

In deze dynamische rol ondersteun je de Accountmanagers op een breed scala aan activiteiten, enerzijds richting de klant en anderzijds intern. Zowel commercieel als administratief draag je zorg voor de interne verwerking van afspraken die door de Accountmanagers zijn gemaakt. Intern behartig je de belangen van de klant.

Er is dagelijks contact met Nederlandse en Belgische retailers en out-of-home klanten.

Jouw verantwoordelijkheden zijn o.a.:

- Het maken van basisanalyses o.b.v. ex-factory gegevens en marktdata (IRI);
- Trade marketing ondersteuning (bijv. schap-, assortiments- en distributieanalyses);
- Promotie management (intern/extern);
- Offertes voorbereiden;
- Zorgdragen voor juiste interne verwerking van gemaakte klantafspraken (prijzen en condities);
- Contractbeheer;
- Klantspecifieke verpakkings- en productaanpassingen intern en richting klant coördineren, begeleiden en realiseren;
- Het intern opstarten en opvolgen van nieuw te introduceren producten;
- Opvolgen en afhandelen van productklachten;
- Ondersteuning m.b.t. de maandelijkse forecasting.

Ben jij de persoon die zich herkent in de volgende zaken:

- Afgeronde opleiding op minimaal HBO-niveau, bij voorkeur in economische richting;
- Minimaal 2-3 jaar (relevante) werkervaring;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift;
- Goede kennis van excel en powerpoint;
- Je bent pro-actief en ondernemend, blinkt uit in overtuigingskracht en schroomt het nemen van initiatief om het doel te bereiken niet

Wij bieden jou:

- Een uitdagende baan binnen een prettige en informele werkomgeving;
- Een prima salaris, afgestemd op jouw achtergrond en ervaring;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden in een dynamisch bedrijf, waar eigen initiatief zeer gewaardeerd wordt;
- Volop ontwikkelingsmogelijkheden.

Wie zijn wij?

Banketgroep is onderdeel van Biscuit International, de Europese Marktleider van private label koek. Biscuit International heeft bedrijven in Spanje, Frankrijk, UK, Duitsland en Nederland (o.a. Banketgroep) met in totaal 14 bakkerijen. Belangrijke productgroepen binnen onze groep zijn: Stroopwafels, Eierwafels, American Cookies en Sandwich Biscuits. Tevens hebben wij focus op biologische en glutenvrije koek.

Banketgroep heeft 7 bakkerijen in Nederland en Duitsland en ons hoofdkantoor is gevestigd in Tilburg. Vanuit Tilburg zijn wij commercieel verantwoordelijk voor de gehele Biscuit International omzet binnen BeNeLux. Naast private label hebben we een merkenportfolio waarmee we deze markt bedienen, bestaande uit Kanjers, Buys en De Lekkerste.

Wil jij ons komen versterken?

Stuur dan een korte motivatie en jouw CV naar Liliane Broekmans, Senior HR Adviseur, via LBroekmans@biscuitinternational.com.

Indien je meer wilt weten over deze vacature, dan kun je contact opnemen met Gertjan Louweret, Sales Director Benelux via GLouweret@biscuitinternational.com.